主催:公社·仙台南法人会 共催:公社·仙台北法人会、公社·仙台中法人会

言いにくいことも、受け止めやすく

伝える技術



上司・部下 お客様 患者様 利用者様

との上手なコミュニケーション

アサーションとは、自分も相手も大切にした、自己表現スキルです。 自分の気持ち、考え、信念等が、 正直に・率直に・その場にふさわしい方法で、 表現できるよう目指します。

また、そこに生まれた自身の葛藤や状況に対して、お互いを思いやった歩み寄りを 行うことも、アサーションスキルです。

ビジネスシーンにおいては、立場が違い、考え方が違う上司・部下、お客様・患者様・利用者様と、良好な人間関係を築くことが求められ、伝え方や受け止め方ひとつで、相手の印象も変わりますし、メンタルヘルスにも影響します。

本講座では、言いにくいことも、相手が受け止めやすいように、自分自身も納得できるような、伝えるスキルを身につけていただきます。

■対象者:入社3年程度以上のビジネスリーダー、管理者、人事担当者で、社内外に おいて、言いにくいことを伝える立場にある方

■得られる効果:伝える必要があることを、関係性を維持しながらしっかり伝えるスキルを 身につけます。

お申込・参加にあたって

新型コロナウイルス感染防止の観点から 当日、「発熱」「だるさ」「息苦しさ」 等の向きがある際は出席をお控えくださ い。感染拡大防止と安全第一へのご理解 をお願いします。

実施要項

日 時●2023年9月6日(水)午後1時30分~4時30分

会 場●戦災復興記念館5階会議室 (青葉区大町2-12-1)

※会場には専用駐車場がございませんので、公共の交通機関をご利用願います。 なお、車でお越しの方は、近隣の有料駐車場をご利用下さい。

受講料●会 員1名2,000円

受講料、当日受付にて

(税込、テキスト代含む) (昼食は各自お取り下さい。 昼休憩1時間)

QRコードもしくは FAXにて申し込み お願いします

正 貝● / しつ (定員になり次第、締切りとさせていただきます) 講 師●(株)セールスリンク代表取締役 佐藤 なな子 氏

申 込●(公社)仙台南法人会事務局

20022-246-3614 FAX246-4520

【アサーション講座】受講申込書

-----(--キ--サ--ト--リ--線--)--

仙台南法人会行

FAX:022 (246) 4520

2023年 月 日

法人名		
所在地	Ŧ	
電話番号	受講者名	
FAX番号	受講者名	

[※]ご記入いただいた情報は、法人会からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。また、セミナー時に撮影した写真を当会会報「せんだい美名実」・ホームページにおいて公開する場合があります。

講座内容

- 1. アサーションという、自己主張の方法
- 2. 私のコミュニケーションは、どんなタイプ?
 - 14つのタイプで、 自身のコミュニケーションを知る
 - 2自分が苦手なタイプへの対処法
- 3. 主張をする時、主張が受け止められない時 のメカニズム
- 4. ビジネスシーンの対応事例~ケースワーク
- 5. 受け止め方を変える方法
- 6. 受け止めやすい伝え方を身につける







静岡県生まれ。銀行勤務からマニュアルライターを経て、人事制度設計に携わる。 その後、研修会社役員を終て、2012年、大事制度設計から人材育成まで行う。株式

その後、研修会社役員を経て、2012年、人事制度設計から人材育成まで行う、株式会社セールスリンク設立。マニュアル設計では、工場のオペレーションマニュアルや、フランチャイズ、チェーン店の業務マニュアル作成、業務のプロセス設計に数多く携わる。

人事制度設計では、製造業・外食産業・医療・介護業・建設業・宿泊業などの評価制度設計から処遇制度設計まで携わる。

教育研修では、接客研修や営業研修などの職種別研修、生産管理や間接部門管理などの部門研修、CS研修やクレーム対応などのスキル研修など、多岐にわたる研修実績を持つ。

カウンセラーのインテークスキル研修や、塾講師の拠点研修や指導研修、クリニックの院内コミュニケーション研修なども行う。得意分野は人事制度設計とマネジメント研修。