



経営研修

主催：(社)仙台南法人会名取支部
共催：名取市商工会

海外との貿易(商売)チャンスセミナー

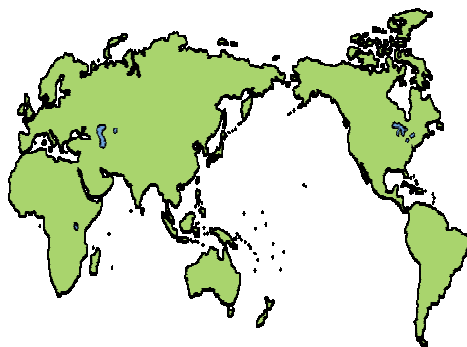
海外へ商品を売るには!!

地方の中小企業が独自で海外との取引をしているのは珍しくありません。

日本の東北地方の地場産品や商品を海外に輸出するには、その国の商取引の慣例や法律などを詳しく知って取引をしないと大変な目に遭います。

そこで、海外との取引を考えている企業必見です。

今回の研修では、センコン物流(株)の社長室次長兼国際営業部次長 西條信彦氏をお招きし、事例等を取り入れながらその内容等について基礎から説明します。多くの経営者・経営幹部・経理担当者の方々に是非受講していただきたくご案内申し上げます。



1. 国内取引と海外取引はどこが違うのか
2. 海外取引で注意しなければならないこと
3. どんな商品が売れるのか
4. 価格はどう設定したらよいか
5. 取引事例紹介

実施要領

日時 平成24年3月7日(水)午後2時～3時30分

会場 名取市商工会館 名取市増田字柳田 243 TEL.022-382-3236

受講料 無料 (但し、事前に申込が必要です)

定員 100名 (定員になり次第締切りとさせていただきます)

講師 センコン物流(株) 社長室次長兼国際営業部次長 西條信彦氏

申込 (社)仙台南法人会事務局 ☎022-246-3614 FAX 246-4520

「海外との貿易(商売)チャンスセミナー」受講申込書

平成24年 月 日

会社名		電話番号	
住所		FAX番号	
参加者氏名		参加者氏名	

※ ご記入頂いた情報は、法人会からの各種連絡・情報提供に利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。また、セミナー時に撮影した写真を当会広報「せんだい美名実」・ホームページにおいて公開する場合があります。